

IoT in a box

Analyse af forretningspotentiale



IoT in a box er et testforløb, hvor I finder jeres forretningspotentiale ved at indføre sensorteknologi i jeres virksomhed.

Forløbet baserer sig på intelligente sensorer og -IoT-koncept samt -software og opfølgende analyse af forretningspotentiale. Forløbet varer 1 måned.

Helt konkret og handlingsorienteret. Vi tester og reagerer på resultatet.

Sensorsystemet bag IoT in a box ejes, udvikles og driftes af virksomheden Bunker43.



IoT-sensor



Lad de intelligente sensorer give jeres virksomhed det rigtige datagrund for at foretage ændringer i produktionen eller jeres produkter og opnå en højere effektivitet og indtjening.



Indledende møde og analyse af potentiale samt fokuspunkter til sensoropsætningen ved virksomheden. Drøftelse af forretningsværdien.



Opsætning af sensorer (max 5 stk. af 3 forskellige typer) hos virksomheden. Man kan vælge mellem: temperatursensor, luftfugtighedssensor, luftkvalitetssensor, CO2-sensor, lysniveausensor, støjniveausensor, bevægelsesmønstersensor, persontæller, feedbacksensor (knapsensor), trackingmodul (til enten personer eller varer).



1 måneds dataopsamling fra de forskellige sensorer placeret i virksomheden samt adgang til dele af systemet, hvor dataen kommer ind.



Analyse af de indsamlede data og udarbejdelse af en Business Case for de valgte fokuspunkter og forretningspotentiale. Business Casen indeholder ligeledes et forslag til det videre implementeringsforløb og driftspotentiale.



Opfølgende møde med gennemgang og analyse af Business Case med forslag til videre forløb og mulig fuld implementering af systemet i virksomheden.



Evt. nedtagning af sensorer fra testforløbet, hvis forløbet ikke skal køre videre.



IoT in a box

Man kan samle mange data ind med sensorerne. Men hvor og hvilke data, og hvad skal de bruges til?

IoT in a box-forløbet, sikrer, at I finder forretningspotentialet i anvendelse af sensorer i jeres virksomhed. Dette er med til at skabe varige forandringer i virksomhedens adfærd og processer på baggrund af konkrete informationer.

Forløbet baserer sig på specialudviklede sensorer med tilhørende bagvedliggende databaser og dashboards til visning og analyse af de indsamlede data samt et mangeårigt erfaringsgrundlag med forretningsudvikling og digitalisering.

Med helt konkrete aktiviteter og prøvehandlinger, tester vi om og hvor, der kan indsamles data - og hvilke potentialer, det vil give at have disse informationer, set i et forretningsmæssigt og værdiskabende perspektiv. Der udarbejdes en skriftlig rapport (en Business Case), som virksomheden kan arbejde videre med.

Vi afklarer aktiviteter og omkostninger ved en varig implementering og idriftsættelse af forretningspotentialet, der dermed kan realiseres, hvis det giver værdi og mening.

En let og hurtig test af potentialet ved indførelse af sensorer til dataopsamling. Og til en fast og kendt pris.

Testen løber i 1 måned fra første møde til den afleverede rapport.